

NIEUW OF OUD?

Vorig jaar lanceerde BMW de nieuwe 5 Serie sedan (G30) en vanaf juni staat ook de verse Touring (G31) vanaf ruim 60 mille bij de dealer. Wie nu gaat winkelen voor een oude 5 Touring (F11), kan vanaf 20 mille een 520i viercilinder met automaat (2012/180.000 km) bemachtigen. Een zescilinder uitvoering is nauwelijks duurder: voor 22.000 euro staat een 523i High Executive met achtrapsautomaat, leer, panoramadak en navigatiesysteem Professional (2010/160.000 km) voor de deur.

Grijp uw kans



HONDA ACCORD
2003-2008 • € 3.250 - € 11.000
Uitstekende rijeigenschappen, hoog afwerkingsniveau, weinig beenruimte achterin en duur. Dat was in 2004 het Autovisie-oordeel over de Honda Accord. Als occasion is hij inmiddels betaalbaar, maar nog altijd niet goedkoop. Het fijne onderstel en de i-VTEC viercilinders zijn echter goede redenen om hem te kopen. Er is keuze uit een 2.0i, een 2.4i en een 2.2 CTD-i. De benzineversies zijn de beste keuze; de diesel is minder probleemloos.

VLIEGENDE START

In de eerste maand van 2017 zijn in Duitsland 566.414 occasions verkocht. In vergelijking met januari 2016 is dat een plus van 2,9 procent. In 2016 zijn bij onze oosterburen in totaal 7,4 miljoen gebruikte personenauto's verkocht, een toename van 1,0 procent. Of de goede verkoopcijfers in januari 2017 een voorbode zijn van een recordjaar, is nog moeilijk te voorspellen. Er wordt verwacht dat in 2017 tussen de 7,3 en 7,4 miljoen occasions zullen worden verkocht.



BYNCO: NIEUWE WEBSHOP VOOR OCCASIONS

Een auto kopen op internet is niet meer bijzonder en een gebruikte via een veilingssite aanschaffen raakt ook ingeburgerd. Maar een occasion kopen en afrekenen in een webshop is voor Nederland nieuw.

Het nieuwe initiatief Bynco, een afkorting van 'Buy Your Next Car Online', is een webwinkel voor jonge gebruikte auto's. En dat kan letterlijk worden genomen, vertelt Jeroen Veldman: "Het is bij ons echt zo dat je op de bestelknop kunt drukken, via iDeal kunt betalen en de auto 48 uur later thuis krijgt afgeleverd." De occasionwebwinkel is een logisch gevolg van de ontwikkeling dat autokopers steeds minder vaak een showroom bezoeken. Vroeger bezochten mensen gemiddeld vijf keer een autobedrijf voor de aankoop van een auto, tegenwoordig is dat steeds vaker nog maar één keer. Klanten informeren zich op internet, maken een selectie uit het aanbod en stappen pas in de laatste fase van het proces de showroom binnen voor een proefrit en het afwickelen van de transactie. Bynco slaat deze laatste fase over en wikkelt het volledige aankoopproces digitaal af.

Voor veel autoliefhebbers is het aankoopproces een belangrijk deel van het plezier dat je aan een nieuwe auto beleeft. Maar er is ook een grote groep kopers die juist helemaal niet zit te wachten op online zoektochten, show-

roombezoeken, proefritten en ondoorzichtige onderhandelingen. Toch is er een wezenlijk verschil tussen de online aankoop van een nieuwe auto en de online aankoop van een auto met ervaring. Bij een nieuwe auto weet je precies wat je kan verwachten: een ongebruikte auto met de zekerheid van fabrieksgarantie en een zeer geringe kans op verborgen gebreken. Voor een gebruikte auto ligt dat net wat anders. Op internet zien alle occasions er knap uit, maar alleen als je naast de auto staat, weet je zeker dat hij niet onder de krassen zit, dat de vorige eigenaar geen hondenuitlaatservice heeft gehad, en dat de techniek werkt zoals het hoort. Een auto op internet kopen zonder dat je deze zelf hebt gezien, is dus alleen een goed idee als de aanbieder een eerlijke en volledige omschrijving geeft.

Bynco biedt occasions aan met een uitgebreide beschrijving, 360-gradenfoto's en een Dekra-keuringsrapport. In het rapport, dat als pdf kan worden gedownload, staat onder meer of er in de auto is gerookt, hoeveel restprofiel de banden hebben en of er beschadigingen zijn. Op termijn is het de bedoeling om ook foto's van eventuele gebruikssporen te laten zien. Een uitgebreide omschrijving is niet het enige hulpmiddel dat wordt gebruikt om potentiële klanten over de streep te trekken. Een proefrit maken kan bijvoorbeeld niet, maar kopers kunnen een aangekochte auto binnen veertien dagen weer inleveren als deze niet bevalt. De prijzen zijn niet onderhandelbaar, maar wel inclusief bijkomende kosten zoals thuis afleveren en 180 dagen (zes maanden) garantie. Het enige wat vooralsnog niet kan, is een auto inruilen, maar een groot bezwaar is dat niet. Lang niet iedereen heeft iets in te ruilen en wie er wel een heeft, kan deze snel en gemakkelijk kwijt aan een van de talloze online inkoopplatforms. Wie echt een grote hekel aan occasionshopping heeft, hoeft voor de aankoop van een gebruikte auto de deur dus niet meer uit. Wel zo lekker ...

