

Vacature Online Sales Executive

Soms moeten dingen gewoon anders en zijn bestaande businessmodellen niet meer van deze tijd. Zie jij ook altijd mogelijkheden en/of kansen, praat je makkelijk en heb je aan een paar gegevens genoeg om te weten wat een auto waard is? Dan zijn wij opzoek naar jou!

In 2017 zijn wij als eerste in Nederland begonnen met het volledig online verkopen van occasions. Omdat we blijven groeien zijn we bij Bynco opzoek naar een enthousiaste Online Sales Executive. Je bent een echte goalgetter die doormiddel van onze soft sales strategie zorgt dat potentiële klanten uiteindelijk super tevreden echte klanten worden.

Wat ga je bij ons doen?

- Opvolgen van (hot) leads
- Inruilaanvragen opvolgen
- Klanten begeleiden in het verkoopproces
- Chatten met potentiële klanten

Onze nieuwe collega is:

- Gestructureerd
- Zelfstandig en probleemoplossend
- Communicatief sterk
- Ondernemend
- Kickt op behalen van targets
- Kickt op hoge klanttevredenheid

Als bagage breng jij mee?

- Ervaring in een commerciële organisatie
- Kennis over waarden van auto's (pre)
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- HBO denkniveau
- 2-5 jaar werkervaring
- Affiniteit met online sales (pre)

Wat bieden wij?

- Een uitdagende en afwisselende fulltime baan in een jonge dynamische startup
- Goede primaire arbeidsvoorwaarden
- Een werkplek direct op Centraal Station Utrecht in een gaaf nieuw kantoor
- Een gezellig team waar hard werken wordt afgewisseld met gezelligheid
- Jouw bijdrage telt zichtbaar mee

Interesse?

Lijkt je het leuk om ons team te komen versterken en herken je jezelf in het profiel? Stuur dan een leuke motivatie en je CV naar info@bynco.com.

(Telefonische) acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld