

# Inside Sales Specialist

Fulltime, 39 uur

## Over Bynco

Bynco is hét start- en eindpunt voor klanten op zoek naar de perfecte occasion. Sinds 2017 hebben we de markt voor tweedehands auto's opengebrouwen en timmeren we hard aan de weg als het 100% online platform dat van zoektocht tot aankoop volledig ontzorgt. Gemak, transparantie en onafhankelijk advies staan hierbij voorop. Die aanpak werkt; Bynco is uitgegroeid tot marktleider in dit segment, en daar zijn we trots op! Met een zilveren SpinAward en gouden DIA op zak staan we middenin de scale-up fase.

## Funcieomschrijving

Komen je vrienden automatisch naar jou toe met al hun autovragen? Ben je een autoliefhebber pur sang, wil je van je hobby je beroep maken en weet je ook nog eens hoe je potentiële klanten moet helpen om dé auto te vinden die bij hen past? Dan ben je de Inside Sales Specialist die Bynco zoekt!

## Wat ga je bij Bynco doen als Inside Sales Specialist?

### Verantwoordelijkheden

- Klanten begeleiden bij het vinden van de juiste auto
- Klanten helpen met sales gerelateerde vragen via adviesgesprekken
- Telefonisch opvolgen van gekwalificeerde leads
- Proactief in contact blijven met prospects
- En natuurlijk auto's verkopen!

## En wat nog meer?

### Jij bent:

- Gestructureerd, zelfstandig en probleemoplossend.
- Communicatief zeer sterk
- Gefocust op het behalen van targets
- Een sales topper met 2-5 jaar ervaring in (telefonische) verkoop
- Goed in communicatie in zowel de Nederlandse als Engelse taal
- MBO/ HBO opgeleid
- Bereid om je te verdiepen in alles wat te maken heeft met auto's

## Wat bieden we jou?

### Voorwaarden

- Kansen om jezelf te ontwikkelen en bij te dragen aan een jong, ambitieus bedrijf op weg naar de top
- Salarisindicatie € 2.250 - € 3.500 ,- bruto per maand
- Een vaste 13<sup>e</sup> maand
- Te behalen bonus van 2 maandsalarissen per jaar
- Een toffe werkplek nabij Centraal Station Utrecht in een gaaf nieuw kantoor
- De mogelijkheid om thuis te werken
- Een gezellig, jong team dat houdt van hard werken én vrimibo's
- Goede primaire arbeidsvoorwaarden

### Over Autobinck

Bynco (Buy Your Next Car Online) is een van de scale-ups van AutoBinck Group. AutoBinck Group is al 110 jaar actief en een toonaangevende speler op de Europese mobiliteitsmarkt met 2700 medewerkers, een jaaromzet van ruim 1 miljard euro en zo'n 50 werkmaatschappijen verdeeld over vier divisies in 8 landen. Onze jongste divisie is AutoBinck Smart Mobility. Deze divisie omvat naast een aantal minderheidsbelangen in bedrijven als Zelfstroom en SnappCar een viertal eigen bedrijven: XXImo B.V. (mobiliteitspassen), Bynco (100% online verkoop van auto's) en Moove Connected Mobility BV (Automotive telematica).

## Enthousiast?

### Toepassen

Herken jij jezelf in het bovenstaande profiel en wil je direct solliciteren? Mooi zo. Stuur jouw motivatiebrief en/of cv naar Mark van Zelst (CCO) via [werkenbij@bynco.com](mailto:werkenbij@bynco.com). We laten dan zo snel mogelijk van ons horen.

**Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.**